

EM Silage ook goed voor Duitse boeren

De val van de Muur in 1989 betekende nieuwe kansen en mogelijkheden. Niet in het minst voor Johan de Lenne en Gerard Olijmulder van Velthof Export in Borne. Dat jaar kregen zij contact met enkele grote staatsbedrijven in het Oosten van Duitsland. Ze hebben daar nu een honderd tal klanten, goed voor de export van een respectabele omzet aanvullende voeders, grondstoffen en duizenden liters EM Silage.

Velthof Veevoeders is een familiebedrijf van Jos en Monique Velthof dat 125 jaar bestaat. De Lenne en Olijmulder doen de verkoop van veevoerders en kregen daarnaast de kans om zelfstandig Velthof Export op te bouwen. Zo'n beetje een dubbele baan, zegt De Lenne. Hij doet de handel en het transport. Olijmulder zit tien dagen per maand bij de Duitse klanten met bedrijven van 300 tot 2600 koeien. Velthof Veevoeders is van oorsprong een mengvoederbedrijf waar eigen voer werd geproduceerd. Nu wordt dat gedaan door Booiijk Veevoerders in Raalte. Een betrouwbare naam, zegt De Lenne. Velthof Veevoerders & Ruitersport is nu een veevoeder-



Johan de Lenne (links) en Gerard Olijmulder van Velthof Export in het Twentse Borne bij de kaart van Duitsland waar ze na de val van de Muur een flink klantenbestand opbouwden.

bedrijf en dierenpeciaalzaak in hartje Borne, die mengvoerders en landbouwartikelen verkoopt, maar

ook kunstmest en gewasbeschermingsmiddelen. Het bedrijf heeft ongeveer 10 medewerkers.

naar het BLGG, rook hij het al. Geen mufte lucht, maar een lekkere zure geur. Zelfs na dagen trad er geen broei op. Azijnzuurvorming in

resultaat. Van slecht gras of slechte maïs kun je geen goede kuil maken, wat je er ook aan toevoegt.' Olijmulder: 'Met EM Silage heb je altijd minder verliezen.' Voor de Duitse boer is het dan ook niet de vraag of je een toevoegmiddel toepast, maar welk middel je gaat gebruiken.

Broei funest

Een goede kwaliteit kuil zonder broei of nabroei is volgens Olijmulder nog belangrijker als bedrijven het TMR-systeem toepassen, dat is het mixrantsysteem uit de voermengwagen of van de voerbund. Dan hebben de koeien namelijk geen keuze om de slechte kuil te laten liggen. 'Dan kun je helemaal geen broei of schimmel gebruiken. Die boeren passen allemaal EM Silage toe.' Naast toevoegmiddel gaan er ook Microferm, Vulkamin en zeeschelpenkalk naar de Duitse boeren, die in het gebied onder Maagdenburg en Berlijn wonen. De uitbreiding van de handel met de Oosters is vooral een kwestie van mond tot mond-reclame, zegt De Lenne. Of ze moeite doen om het klantenbestand verder uit te breiden? Met nog wat meer persoonlijke ondersteuning zien we nog wel



Grote staatsbedrijven verwerken EM Silage met een grote hakselaar.

Proef op de som

De kwaliteit van de gras- en maïskuilen op de grote Duitse bedrijven viel vaak tegen, constateerde Olijmulder tijdens zijn bezoeken. Daarom werden er toevoegmiddelen toegepast. EM Silage kende hij niet zelf, maar wel uit artikelen van onderzoekscentrum ID Lelystad. Zo kreeg hij contact met Agriton. Toen in 2002 een proef op drie bedrijven positief uitwerkte, waren de boeren overtuigd van de kwaliteiten van het middel. Olijmulder wist al snel dat EM Silage een succes zou worden. Toen hij de kuilmonsters in de auto meenam



'Wij wisten al snel dat EM Silage een succes zou worden'

plaats van boterzuurbacteriën. Samen met De Lenne keek hij op zo'n bedrijf. De silo van vijf meter hoog en 20 meter breed was bovenin behandeld en onderin niet. 'Dat roken we op de streep nauwkeurig.' Of De Lenne en Olijmulder het zien als een wondermiddel? 'Nee, het is een hulpmiddel. Als je het niet goed toepast en je niet aan de regels houdt, geeft dit niet het gewenste

degelijk kansen. De producten gaan met vaste transporteurs naar Duitsland. Om retourvracht mee te kunnen nemen, koopt De Lenne ook regelmatig veevoergrondstoffen, zoals granen. Dat vraagt een goede controle op de gecertificeerde handelsbedrijven en vervoerders. Het zorgt ook voor verbreding van het bedrijf dat ze samen opbouwden.

Benny Cnudde: Man van de glimmende biggen

Vraag niet hoe het kan, maar profiteer er van. Een mooiere reclamezin is niet te bedenken voor varkensboer Benny Cnudde. Alles ziet er perfect uit op zijn bedrijf in Dentergem. De ervaring, de stallen, de inrichting en niet te vergeten de zeugen en de biggen. Alles glimt, of het nu de apparatuur is of de varkens. Zo wil iedereen toch boeren?

Benny Cnudde doet geen moeite de oorzaak te verklaren. Hij doet gewoon wat hij moet doen. Alles in de gaten houden en ingrijpen wanneer dat nodig is. Op het bedrijf lopen 360 zeugen in een vierweken-systeem. Die produceren tussen de 11 en 12.000 biggen per jaar. Het gaat om nakomelingen van de extremusberen van Ra-Se Genetics. De biggen gaan op een gewicht van 24 kilo meestal naar één afnemer.

Aardstralen

Marc Rens raadt de varkenshouder aan om zelf zijn zeugen te produceren. Dit door zijn aangekochte zeugen te kruisen met de 36 lijn van Ra-

de Agriton-producten en gebruikt hij zijn eigen expertise omtrent. Hij weet alles van wateraders en electrosmog en brengt ze in kaart met de H3 Antenne. Marc Rens uit daarover het volgende: 'Je kunt meegaan in de natuurlijke processen of die tegenwerken.'

Benny Cnudde is al ruim drie jaar afnemer van Microferm bij Agriton. Hij gebruikt het wanneer de biggen na 21 dagen naar de opfokklokken verhuizen om er gevechten te voorkomen. Voor het ontsmetten van hokken, dieren en materiaal. Door het gebruik van Microferm is de oornecrose bijna geheel verdwenen. Of het nu komt van het ene of het andere product, de dieren gedijen er prima.

Varkens houden op een natuurlijke en gezonde manier, is het uitgangspunt van Cnudde. 'Dan heb je goede bacteriën nodig', zegt hij. Samen met deskundige Marc Rens ontwikkelde hij een plan van aanpak in de nieuwe stal.

Driekwart minder antibiotica

'Het verhaal over deze materie is nooit of, maar altijd en en', zegt



Varkenshouder Benny Cnudde hanteert met ferme hand de Microferm-spuut in de opfokstal voor de biggen. Links adviseur Marc Rens.

'Je kunt meegaan in de natuurlijke processen of die tegenwerken'

Se Genetics. De gezondheid en rendabiliteit van het bedrijf kan zo verhogen. Daarnaast adviseert Marc Rens omtrent het gebruik van

Marc Rens. Hij laat zich dan ook niet verleiden tot een uitspraak over wat de reden is van de gezonde dieren op het bedrijf van Benny

Cnudde. Samen met de varkenshouder zet Marc Rens zich in voor een bedrijf dat zonder antibiotica kan functioneren. Bijna zonder antibiotica blijkt in de praktijk. 'Het gebruik van middelen is met drie-

kwart teruggelopen', vermeldt Cnudde. De opbrengstrijzen in de varkenshouderij zijn slecht. 'Dat is jammer', zegt Benny Cnudde. 'Gelukkig dat het bedrijf goed functioneert', zegt hij. 'Je moet oog houden

voor factoren als gevoeligheid en weerstand. De situatie moet zo gunstig mogelijk zijn. Dat is hier optimaal', zegt Rens. 'De geur is goed, je ruikt geen ammoniak en er zijn geen vliegen.'

